

# 傾聴で営業成績アップ！セミナー

「営業活動が成果に結びつかない」ということはありませんか？

営業と言えば、お客様に出来るだけのサービスや商品の情報、特徴、差別化を伝えることが大切だと思われがちです。順序では、顧客ニーズを得て、コミュニケーションを取ることで信頼が獲得でき、あなたのお話を聞いていただけます。そこで、相手に話してもらえないと、この順序も成立しません。如何に話してもらおうかのセミナーです。

これは、人と人とのコミュニケーションにもつながりますので、是非ご参加ください。

## セミナー内容

- ★聞くとは？の解説
- ★傾聴、要約、質問のワーク
- ★営業成績アップの肝（キモ）とは
- ★営業場面での実践編

## セミナー講師

YORISOUコンサルタント

東 則行 氏



### 【講師プロフィール】

明治大学卒業後、(株)神戸製鋼所入社、30歳で父親の経営するギフト専門店を引き継ぐ。(株)話し方研究所講師としては登壇回数が500回を超え、脳科学を学び、現在は『仲良くの創造』をテーマにYORISOUコンサルタントとして企業の組織活性化支援に取り組んでいる。『家族の幸せが俺の幸せ！』がモットー

日時 2023年 5月 24日 (水)  
14:00～16:00

会場 青梅商工会議所 3F  
(青梅市上町373-1)

### 申込

- 下記参加申込書に必要事項を記載の上、FAXでお申込みください。  
※FAXは切り取らずそのままお送りください。
- 申込フォームからお申込みできます。  
<https://forms.gle/63S6fDZGbmBm9mxk8>

定員 30名

問合せ 青梅商工会議所 中小企業相談所  
Tel 0428-23-0111

申込フォーム



5月24日(水)開催 傾聴で営業成績アップ！セミナー申込書

FAX: 0428-23-1122

お申込みの際にご記入いただきました個人情報は、当所の個人情報保護方針に基づき、参加者ご本人様から同意をいただいた上で、本事業の実施及び運営のために利用させていただきます。また、事業所名・業種については、セミナー講師へ提供します。なお、同意をいただけない場合や記入項目に漏れ等があった場合には、サービスの提供を受けられない場合がありますので、あらかじめご了承ください。

事業所名		参加者	<input type="checkbox"/> 同意する <input type="checkbox"/> 同意しない
TEL			<input type="checkbox"/> 同意する <input type="checkbox"/> 同意しない
E-mail			