

売上につながるメッセージを作る！ セールスライティングセミナー

「広告を出しているのに売上が上がらない」「チラシの反応がない」「ホームページのアクセス数が上がらない」といった、お悩みはないでしょうか？ PRが結果につながらないのは、打ち出すメッセージに原因があるのかもしれませんが。今回は、お客様に「刺さる」セールスライティングのポイントについて解説します。奮ってご参加ください。

◆内容◆

1. 顧客が思わず買いたくなる仕組みを知る
2. セールスライティングの原理原則
3. セールスレター(広告)の作り方



◆講師◆

中小企業診断士 平阪 靖規 氏

株式会社コムラッドファームジャパン 代表取締役。大手システムインテグレーターにITエンジニアとして勤務の後、中小企業診断士として独立。公的機関では中小企業に対して年間120件以上の相談を通して支援。現在は、新規事業立ち上げ支援、事業再生など幅広い業務に従事し、補助金申請の支援実績も多数。

日 時 2022年9月16日(金) 14:00~16:00

場 所 青梅商工会議所 3階会議室 ※オンライン受講も可能です。

※オンライン受講ご希望の方は、E-mailアドレスをご記入の上、オンライン受講に☑をしてください。前日までに受講用のURLをお知らせします。

[オンライン受講時の注意事項] 通信環境によって、画像等不鮮明な場合もございますので、予めご了承ください。また、無断で、本セミナー資料およびコンテンツの複製、二次的利用等を行うことは、お控えください。

参加費 無 料

定 員 20名 (定員を超えた場合のみご連絡いたします。)

問合せ 青梅商工会議所 中小企業相談所 TEL : 0428-23-0113

※新型コロナウイルス感染症拡大防止のため、当日の検温・消毒・マスク着用にご協力ください。

◆お申込み◆ 入力フォームお申込みください。

【入力フォーム】 <https://forms.gle/Qsr6USfVXDVPpBJZ8>



主催：青梅商工会議所中小企業相談所